

great HEADS

DIE PERSONALBERATER

great HEADS sucht SIE

Unser Mandant ist ein Anbieter innovativer Waschraumlösungen, Hygienesysteme und Hygieneprodukte mit über 38.000 zufriedenen Kunden bundesweit. Zur Unterstützung des Wachstumskurses suchen wir für den Standort Mid-West zum nächstmöglichen Zeitpunkt für das PLZ-Gebiet 53 und 54 eine(n)

Account Manager
JOB-ID: 00213

WAS MACHT DIE TÄTIGKEIT INTERESSANT?

- * Zusätzlich geschaffene Position
- * Offene und teamorientierte Arbeitsatmosphäre mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- * Gestaltungsspielraum in einer innovativen Vertriebskultur
- * Intensive Einarbeitung
- * Dienstwagen mit Tankkarte sowie Laptop, Smartphone und Tablet
- * 30 Tage Urlaub (zzgl. jeweils ½ Tag Heiligabend + Sylvester)
- * Weitere Benefits wie z.B. Bike Leasing, individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten, interne Sales Trainings sowie gemeinsame Feiern und Teamevents

***Der Mensch ist entscheidend für uns, nicht das Geschlecht!**

Wir setzen auf Vielfalt und Diversität, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie Geschlecht, Alter, Religion, ethnische Herkunft, Behinderung, oder sexuelle Identität. Daher kennzeichnen wir auch die Jobtitel nicht explizit mit w/m/d.

greatHEADS

DIE PERSONALBERATER

DIE POSITION

- * Gestaltung individueller Hygiene-Lösungen für die Kunden sowie Beratung und Betreuung der Kunden entlang der hauseigenen „clean & care“- Philosophie
- * Verantwortung für Aufbau, Pflege und Ausbau nachhaltiger Kundenbeziehungen und Wachstum
- * Brückenbauer zwischen Kunden, Innendienst und der Service-Abteilung
- * Value- und Solution Selling sowie fachkundige Beratung mit echtem Mehrwert für den Kunden
- * Sicheres Präsentieren und Vernetzen – persönlich und remote
- * Markt- und Wettbewerbsanalysen zur Erkennung neuer Chancen

DER IDEALE KANDIDAT

- * Erste Erfahrungen im Vertrieb, idealerweise im Bereich Dienstleistungen.
- * Digital affin und erfahren in der Nutzung moderner Sales-Tools (CRM, Social Selling, Lead-generation)
- * Teamplayer, der serviceorientiert denkt, mit Leidenschaft berät, eigeninitiativ Chancen erkennt, lösungsorientiert handelt und intern sowie extern auf Augenhöhe kommuniziert.
- * Authentisches Auftreten als Gesicht unseres Mandanten
- * Lernbereitschaft und Lust auf Weiterentwicklung

***Der Mensch ist entscheidend für uns, nicht das Geschlecht!**

Wir setzen auf Vielfalt und Diversität, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie Geschlecht, Alter, Religion, ethnische Herkunft, Behinderung, oder sexuelle Identität. Daher kennzeichnen wir auch die Jobtitel nicht explizit mit w/m/d.

greatHEADS

DIE PERSONALBERATER

GET IN TOUCH

Wenn Sie diese Position interessiert und Sie die Anforderungen erfüllen, dann nehmen Sie Kontakt auf und senden Sie Ihre Unterlagen an unseren zuständigen Berater Jan ter Veer: jan.terveer@greatheads.de, Tel.: 0521-16397702

Wir freuen uns auf Sie!

Berater : Jan ter Veer
Berater E-Mail : jan.terveer@greatheads.de
Berater Telefon : +49 521 163 977 02



Jan ter Veer

****Der Mensch ist entscheidend für uns, nicht das Geschlecht!***

Wir setzen auf Vielfalt und Diversität, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie Geschlecht, Alter, Religion, ethnische Herkunft, Behinderung, oder sexuelle Identität. Daher kennzeichnen wir auch die Jobtitel nicht explizit mit w/m/d.

greatHEADS

DIE PERSONALBERATER

ÜBER UNS

****Der Mensch ist entscheidend für uns, nicht das Geschlecht!***

Wir setzen auf Vielfalt und Diversität, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie Geschlecht, Alter, Religion, ethnische Herkunft, Behinderung, oder sexuelle Identität. Daher kennzeichnen wir auch die Jobtitel nicht explizit mit w/m/d.