

# greatHEADS

## DIE PERSONALBERATER

great HEADS sucht SIE

### Über das Unternehmen

Unser Mandant ist ein etablierter Hersteller für hochwertige Hartböden (Laminat, Vinyl, Parkett und parkettähnliche Produkte) mit Fokus auf B2B-Kunden (Handel, Objektgeschäft, Fachhandel) und stetigem Innovationsfokus. Produktionsstandorte in Deutschland, Vertriebsstrukturen in Europa — solide, wachstumsorientiert, mittelständisch. Im exklusiven Auftrag suchen wir eine / einen

---

### ***Geschäftsführer Vertrieb und Marketing***

*JOB-ID: 00226*

---

### **WAS MACHT DIE TÄTIGKEIT INTERESSANT?**

- + Verantwortung in einem mittelständischen, wachstumsorientierten Unternehmen
- + Direkter Einfluss auf Strategie und Unternehmensentwicklung
- + Wettbewerbsfähiges Vergütungspaket inkl. erfolgsabhängiger Komponenten und Firmenwagen

---

**\*Der Mensch ist entscheidend für uns, nicht das Geschlecht!**

Wir setzen auf Vielfalt und Diversität, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie Geschlecht, Alter, Religion, ethnische Herkunft, Behinderung, oder sexuelle Identität. Daher kennzeichnen wir auch die Jobtitel nicht explizit mit w/m/d.

# greatHEADS

## DIE PERSONALBERATER

+ Gestaltungsspielraum und Entwicklungsmöglichkeiten

### DIE POSITION

Als Geschäftsführer Vertrieb & Marketing steuern Sie die gesamte kommerzielle Agenda: Sie entwickeln und verantworten Vertriebsstrategie, Key-Account-Management, Marketing (Online & Offline) und den Ausbau des Objekt- und Retail-Channels. Sie berichten direkt an Gesellschafter/CEO und wirken aktiv bei strategischen Entscheidungen und Produkt-/Marktentwicklungen mit.

+ Entwicklung und Umsetzung einer integrierten Vertriebs- und Marketingstrategie zur Erreichung von Umsatz- und Margenzielen

+ Führung und Weiterentwicklung des Vertriebs- und Marketingteams (inkl. Key-Account, Innendienst, Außendienst, Product-/Brand-Management)

+ Ausbau und Pflege von Schlüsselkunden (Fachhandel, Großkunden, Projektkunden)

+ Verantwortung für Budget, Forecasting und P&L-Ziele der Geschäftseinheit

+ Steuerung digitaler Marketing- und Vertriebsmaßnahmen (E-Commerce-Kooperationen, Performance-Marketing, Lead-Management)

+ Enge Zusammenarbeit mit Produktion, Logistik und Produktentwicklung zur Sicherstellung marktfähiger Produkte und Lieferfähigkeit

### DER IDEALE KANDIDAT

---

**\*Der Mensch ist entscheidend für uns, nicht das Geschlecht!**

Wir setzen auf Vielfalt und Diversität, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie Geschlecht, Alter, Religion, ethnische Herkunft, Behinderung, oder sexuelle Identität. Daher kennzeichnen wir auch die Jobtitel nicht explizit mit w/m/d.

# greatHEADS

## DIE PERSONALBERATER

- + Erfolgreiche Führungserfahrung im Vertrieb/Marketing, idealerweise in der Bodenbelags-, Bau- oder Baunebenbranche (Hartböden von Vorteil)
- + Nachweisbare Erfolge in B2B-Vertrieb, Key-Account-Management und kanalübergreifender Vertriebssteuerung
- + Erfahrung mit digitalen Vertriebs- und Marketinginstrumenten (E-Commerce, CRM, Performance-KPI)
- + Unternehmerisches Denken, ausgeprägte Ergebnisorientierung und Erfahrung in P&L-Verantwortung
- + Starke Führungskompetenz, Veränderungsmanager/in und Teamentwickler/in
- + Reisebereitschaft innerhalb des Vertriebsgebiets, sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse

---

**\*Der Mensch ist entscheidend für uns, nicht das Geschlecht!**

Wir setzen auf Vielfalt und Diversität, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie Geschlecht, Alter, Religion, ethnische Herkunft, Behinderung, oder sexuelle Identität. Daher kennzeichnen wir auch die Jobtitel nicht explizit mit w/m/d.

# greatHEADS

## DIE PERSONALBERATER

---

*GET IN TOUCH*

---

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Unterlagen (CV, relevante Erfolge, Gehaltsvorstellung, Verfügbarkeit) an: [volker.herwing@greatheads.de](mailto:volker.herwing@greatheads.de), Telefon +49 521 16397700 (oder über das Bewerbungsformular auf unserer Website). Diskretion ist selbstverständlich.

Berater : Volker Herwing  
Berater E-Mail : [volker.herwing@greatheads.de](mailto:volker.herwing@greatheads.de)  
Berater Telefon : +49 521 163 977 00



Volker Herwing

---

**\*Der Mensch ist entscheidend für uns, nicht das Geschlecht!**

Wir setzen auf Vielfalt und Diversität, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie Geschlecht, Alter, Religion, ethnische Herkunft, Behinderung, oder sexuelle Identität. Daher kennzeichnen wir auch die Jobtitel nicht explizit mit w/m/d.

# greatHEADS

## DIE PERSONALBERATER

---

ÜBER UNS

---

---

**\*Der Mensch ist entscheidend für uns, nicht das Geschlecht!**

Wir setzen auf Vielfalt und Diversität, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie Geschlecht, Alter, Religion, ethnische Herkunft, Behinderung, oder sexuelle Identität. Daher kennzeichnen wir auch die Jobtitel nicht explizit mit w/m/d.