

great HEADS

DIE PERSONALBERATER

great HEADS sucht SIE

Als Leiter Vertrieb & Service übernehmen Sie die Verantwortung für die weltweite Steuerung beider Bereiche.

Sie entwickeln die Vertriebsstrategie weiter, stärken die internationale Marktpräsenz und sorgen für eine effiziente, kundenorientierte Serviceorganisation.

Sie berichten direkt an die Geschäftsführung und prägen die künftige Ausrichtung des Unternehmens entscheidend mit.

Leiter Vertrieb & Service – Maschinenbau NRW

JOB-ID: 00230

WAS MACHT DIE TÄTIGKEIT INTERESSANT?

- + International ausgerichtetes Umfeld: Märkte in Europa, Asien und Nordamerika
- + Gestaltungsspielraum: Aufbau und Weiterentwicklung von Strukturen und Prozessen
- + Mittelständische Kultur: kurze Entscheidungswege, direkte Kommunikation, hohe Eigenverantwortung
- + Langfristige Perspektive: stabile Unternehmensbasis mit klarer Wachstumsstrategie

***Der Mensch ist entscheidend für uns, nicht das Geschlecht!**

Wir setzen auf Vielfalt und Diversität, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie Geschlecht, Alter, Religion, ethnische Herkunft, Behinderung, oder sexuelle Identität. Daher kennzeichnen wir auch die Jobtitel nicht explizit mit w/m/d.

great HEADS

DIE PERSONALBERATER

+ Attraktives Vergütungspaket: inklusive variabler Bestandteile und Firmenwagen

DIE POSITION

- + Strategische und operative Leitung der Vertriebs- und Servicebereiche
- + Führung und Weiterentwicklung der internationalen Vertriebs- und Serviceteams
- + Ausbau der Marktpräsenz durch gezielte Kunden- und Marktstrategien
- + Verantwortung für Umsatz-, Margen- und Serviceziele
- + Pflege und Ausbau von Beziehungen zu internationalen OEM- und Industriekunden
- + Weiterentwicklung des Key-Account-Managements und Erschließung neuer Märkte
- + Enge Zusammenarbeit mit Konstruktion, Produktion und Produktmanagement
- + Initiierung von Verbesserungs- und Digitalisierungsprojekten im Vertrieb und Service

DER IDEALE KANDIDAT

- + Erfolgreich abgeschlossenes Studium des Maschinenbaus
- + Mehrjährige Führungserfahrung im internationalen Vertrieb, idealerweise kombiniert mit Serviceverantwortung
- + Erfahrung im Maschinenbau oder in einem vergleichbaren investitionsgüterorientierten Umfeld
- + Strategische Stärke kombiniert mit Hands-on-Mentalität
- + Sicheres Auftreten, Kommunikationsstärke und internationale Führungskompetenz
- + Reisebereitschaft weltweit, sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

*Der Mensch ist entscheidend für uns, nicht das Geschlecht!

Wir setzen auf Vielfalt und Diversität, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie Geschlecht, Alter, Religion, ethnische Herkunft, Behinderung, oder sexuelle Identität. Daher kennzeichnen wir auch die Jobtitel nicht explizit mit w/m/d.

great HEADS

DIE PERSONALBERATER

GET IN TOUCH

Wenn Sie die Weiterentwicklung eines international erfolgreichen Maschinenbauunternehmens aktiv gestalten möchten, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung.

Bitte senden Sie Ihre Unterlagen mit dem Betreff
„Leiter Vertrieb & Service – Maschinenbau NRW“
an michael.rehnig@greatheads.de.

Bewerben Sie sich jetzt – diskret und vertraulich.

Berater : Michael Rehnig

Berater E-Mail : michael.rehnig@greatheads.de

Berater Telefon : +49 521 163 977 03



Michael Rehnig

*Der Mensch ist entscheidend für uns, nicht das Geschlecht!

Wir setzen auf Vielfalt und Diversität, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie Geschlecht, Alter, Religion, ethnische Herkunft, Behinderung, oder sexuelle Identität. Daher kennzeichnen wir auch die Jobtitel nicht explizit mit w/m/d.

great HEADS

DIE PERSONALBERATER

ÜBER UNS

*Der Mensch ist entscheidend für uns, nicht das Geschlecht!

Wir setzen auf Vielfalt und Diversität, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie Geschlecht, Alter, Religion, ethnische Herkunft, Behinderung, oder sexuelle Identität. Daher kennzeichnen wir auch die Jobtitel nicht explizit mit w/m/d.