

great HEADS

DIE PERSONALBERATER

great HEADS sucht SIE

Unser Mandant ist ein etablierter, mittelständischer Baustoff-Fachhandel mit mehreren Niederlassungen in Norddeutschland. Das Unternehmen versorgt Handwerksbetriebe, Bauunternehmen und Industriekunden mit einem breiten Sortiment an Baustoffen, Dämmmaterialien, Trockenbau- und Abdichtungsprodukten sowie Produkte für den Innenausbau. Durch seine regionale Verwurzelung, ein qualifiziertes Fachteam und eine ausgeprägte Kundenorientierung nimmt das Unternehmen eine starke Marktposition in der Region ein.

Im Zuge einer Nachfolgeplanung suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine unternehmerisch denkende Führungspersönlichkeit für die Leitung einer der Niederlassungen.

Niederlassungsleiter Baustoffe

JOB-ID: 00321

WAS MACHT DIE TÄTIGKEIT INTERESSANT?

- Eine verantwortungsvolle Führungsposition mit hohem Gestaltungsspielraum in einem stabilen, wachstumsorientierten Unternehmen

***Der Mensch ist entscheidend für uns, nicht das Geschlecht!**

Wir setzen auf Vielfalt und Diversität, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie Geschlecht, Alter, Religion, ethnische Herkunft, Behinderung, oder sexuelle Identität. Daher kennzeichnen wir auch die Jobtitel nicht explizit mit w/m/d.

greatHEADS

DIE PERSONALBERATER

- Attraktives Vergütungspaket bestehend aus Fixgehalt, leistungsbezogenem Bonus sowie einem Firmenfahrzeug auch zur privaten Nutzung
- Kurze Entscheidungswege und eine offene Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien
- Kollegiales Umfeld mit erfahrenen Teams und einem starken regionalen Netzwerk
- Perspektive zur Weiterentwicklung innerhalb des Unternehmensverbunds
- Strukturierte Einarbeitung und kontinuierliche Unterstützung durch die Geschäftsführung

DIE POSITION

- Gesamtverantwortung für die operative und wirtschaftliche Führung der Niederlassung inkl. Ergebnisverantwortung (P&L)
- Führung, Motivation und Weiterentwicklung eines Teams aus Innen- und Außendienst sowie Lager- und Logistikmitarbeitenden
- Pflege und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen zu Handwerksbetrieben, Bauunternehmen und weiteren Gewerbekunden
- Aktive Neukundengewinnung und Erschließung von Marktpotenzialen in der Region
- Sicherstellung einer optimalen Warenverfügbarkeit in enger Abstimmung mit Einkauf und Zentrallogistik
- Umsatz- und Budgetplanung sowie kontinuierliches Controlling der Kennzahlen
- Enge Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung und den weiteren Niederlassungsleitern im Verbund
- Repräsentation des Unternehmens auf regionalen Messen, Fachveranstaltungen und gegenüber Herstellerpartnern

DER IDEALE KANDIDAT

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung bzw. Studium – idealerweise mit Bezug zur Baubranche (z. B. Baustoffkaufmann/-frau, Bautechniker/in, Betriebswirtschaft)

***Der Mensch ist entscheidend für uns, nicht das Geschlecht!**

Wir setzen auf Vielfalt und Diversität, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie Geschlecht, Alter, Religion, ethnische Herkunft, Behinderung, oder sexuelle Identität. Daher kennzeichnen wir auch die Jobtitel nicht explizit mit w/m/d.

greatHEADS

DIE PERSONALBERATER

- Mehrjährige Erfahrung im Baustoffhandel, in der Bauzulieferindustrie oder einem verwandten Handelssegment
- Nachweisliche Führungserfahrung und Freude an der Entwicklung von Teams
- Unternehmerisches Denken, Hands-on-Mentalität und ausgeprägte Kundenorientierung
- Sicherer Umgang mit ERP-Systemen und MS Office; Kenntnisse gängiger Warenwirtschaftssysteme von Vorteil
- Souveränes Auftreten, Verhandlungsgeschick und Kommunikationsstärke
- Wohnort in der Region oder Bereitschaft zur Verlagerung des Lebensmittelpunkts

***Der Mensch ist entscheidend für uns, nicht das Geschlecht!**

Wir setzen auf Vielfalt und Diversität, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie Geschlecht, Alter, Religion, ethnische Herkunft, Behinderung, oder sexuelle Identität. Daher kennzeichnen wir auch die Jobtitel nicht explizit mit w/m/d.

greatHEADS

DIE PERSONALBERATER

GET IN TOUCH

Wir behandeln Ihre Anfrage selbstverständlich absolut vertraulich. Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf, relevante Zeugnisse). Bei Rückfragen wenden Sie sich bitte an unseren Partner Volker Herwing. Er verfügt über interne Kenntnisse und Erfahrungen der Holz- und Baustoffbranche und kann ihre Fragen beantworten.

Berater : Volker Herwing
Berater E-Mail : volker.herwing@greatheads.de
Berater Telefon : +49 521 164 977 05



Volker Herwing

***Der Mensch ist entscheidend für uns, nicht das Geschlecht!**

Wir setzen auf Vielfalt und Diversität, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie Geschlecht, Alter, Religion, ethnische Herkunft, Behinderung, oder sexuelle Identität. Daher kennzeichnen wir auch die Jobtitel nicht explizit mit w/m/d.

greatHEADS

DIE PERSONALBERATER

ÜBER UNS

***Der Mensch ist entscheidend für uns, nicht das Geschlecht!**

Wir setzen auf Vielfalt und Diversität, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie Geschlecht, Alter, Religion, ethnische Herkunft, Behinderung, oder sexuelle Identität. Daher kennzeichnen wir auch die Jobtitel nicht explizit mit w/m/d.