

great HEADS

DIE PERSONALBERATER

great HEADS sucht SIE

Unser Mandant ist ein international tätiges, mittelständisches Maschinenbauunternehmen mit Sitz in Nordrhein-Westfalen. Das Unternehmen entwickelt und produziert hochpräzise Komponenten für Werkzeugmaschinen, die weltweit bei namhaften Herstellern unter anderem in der Automobilindustrie, der Luftfahrttechnik, im Turbinenbau sowie in der Feinmechanik eingesetzt werden.

Mit rund 130 Mitarbeitenden und einer klaren technologischen Positionierung zählt das Unternehmen in seinem Segment zu den anerkannten Spezialisten.

Vetriebsingenieur DACH
JOB-ID: 00323

WAS MACHT DIE TÄTIGKEIT INTERESSANT?

- + Eine langfristige Perspektive in einem wirtschaftlich stabilen Unternehmen
- + Strukturierte Einarbeitung und ein hoher Gestaltungsspielraum im Vertrieb
- + Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- + Firmenwagen (auch zur privaten Nutzung)
- + Flexible Arbeitszeiten inkl. Homeoffice-Möglichkeit

***Der Mensch ist entscheidend für uns, nicht das Geschlecht!**

Wir setzen auf Vielfalt und Diversität, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie Geschlecht, Alter, Religion, ethnische Herkunft, Behinderung, oder sexuelle Identität. Daher kennzeichnen wir auch die Jobtitel nicht explizit mit w/m/d.

greatHEADS

DIE PERSONALBERATER

DIE POSITION

- + Schrittweise Übernahme der eigenverantwortlichen Betreuung von Kundenprojekten im In- und Ausland
- + Technischer und kaufmännischer Ansprechpartner für Bestands- und Neukunden
- + Akquisition neuer Kunden sowie Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- + Erstellung, Nachverfolgung und Abwicklung von Angeboten
- + Koordination der internen Auftragsabwicklung in enger Abstimmung mit Technik, Produktion und Projektmanagement
- + Begleitung von Kundenprojekten über den gesamten Projektzyklus hinweg, inklusive Änderungsmanagement
- + Enge Zusammenarbeit und direkte Berichtslinie an die Vertriebsleitung

DER IDEALE KANDIDAT

- + Abgeschlossenes Studium im Bereich Maschinenbau oder technische Ausbildung mit Weiterbildung zum Maschinenbautechniker oder eine vergleichbare Qualifikation
- + Mehrjährige Berufserfahrung im technischen Vertrieb, idealerweise im Umfeld von Sondermaschinen, Komponenten oder technisch anspruchsvollen Produkten
- + Nachweisbare Vertriebsserfolge und ausgeprägtes technisches Verständnis
- + Sehr gutes Kommunikations- und Verhandlungsgeschick sowie analytisches Denkvermögen
- + Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- + Reisebereitschaft von ca. 25 %

***Der Mensch ist entscheidend für uns, nicht das Geschlecht!**

Wir setzen auf Vielfalt und Diversität, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie Geschlecht, Alter, Religion, ethnische Herkunft, Behinderung, oder sexuelle Identität. Daher kennzeichnen wir auch die Jobtitel nicht explizit mit w/m/d.

greatHEADS

DIE PERSONALBERATER

GET IN TOUCH

Diese Position wird durch greatHEADS betreut.

Wir freuen uns über Ihre Bewerbung oder eine erste Kontaktaufnahme
(isabel.ennenbach@greatheads.de) für einen vertraulichen Austausch.

Gerne stehen wir Ihnen für Fragen zur Position, zum Unternehmen oder zum weiteren Vorgehen zur Verfügung. Diskretion ist selbstverständlich.

Berater : Isabel-Christin Ennenbach

Berater E-Mail : isabel.ennenbach@greatheads.de

Berater Telefon : +49 521 163 977 01



Isabel-Christin
Ennenbach

***Der Mensch ist entscheidend für uns, nicht das Geschlecht!**

Wir setzen auf Vielfalt und Diversität, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie Geschlecht, Alter, Religion, ethnische Herkunft, Behinderung, oder sexuelle Identität. Daher kennzeichnen wir auch die Jobtitel nicht explizit mit w/m/d.

greatHEADS

DIE PERSONALBERATER

ÜBER UNS

***Der Mensch ist entscheidend für uns, nicht das Geschlecht!**

Wir setzen auf Vielfalt und Diversität, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie Geschlecht, Alter, Religion, ethnische Herkunft, Behinderung, oder sexuelle Identität. Daher kennzeichnen wir auch die Jobtitel nicht explizit mit w/m/d.