

great HEADS

DIE PERSONALBERATER

great HEADS sucht SIE

Unser Mandant ist ein erfolgreiches Industrieunternehmen der Automotive-Zulieferbranche. Zur strategischen Weiterentwicklung des Vertriebs suchen wir einen

Head of Sales

JOB-ID: 00348

WAS MACHT DIE TÄTIGKEIT INTERESSANT?

Direkte Berichtslinie an die Geschäftsführung

- Gesamtverantwortung für den Vertrieb zweier europäischer Standorte
- Strategische Schlüsselrolle mit großem Gestaltungsspielraum
- Verantwortung für Wachstum, Marktentwicklung und Neugeschäft
- Führung und Weiterentwicklung eines internationalen Vertriebsteams
- Attraktive Vergütung
- Langfristige Perspektive in einem erfolgreichen Industrieunternehmen

DIE POSITION

- Entwicklung und Umsetzung der Vertriebs- und Wachstumsstrategie der Unternehmensgruppe
- Identifikation und Erschließung neuer Märkte, Kunden und Geschäftspotenziale

***Der Mensch ist entscheidend für uns, nicht das Geschlecht!**

Wir setzen auf Vielfalt und Diversität, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie Geschlecht, Alter, Religion, ethnische Herkunft, Behinderung, oder sexuelle Identität. Daher kennzeichnen wir auch die Jobtitel nicht explizit mit w/m/d.

greatHEADS

DIE PERSONALBERATER

- Ausbau und Betreuung strategischer Kundenbeziehungen sowie Key Accounts
- Verantwortung für Umsatz, Auftragseingang, Profitabilität und Ergebnis
- Führung von Preis-, Vertrags- und Jahresgesprächen auf Entscheidungsebene
- Fachliche und disziplinarische Führung eines internationalen Vertriebsteams mit zehn Mitarbeitenden
- Enge Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung sowie angrenzenden Fachbereichen

DER IDEALE KANDIDAT

- Erfolgreich abgeschlossenes technisches oder kaufmännisches Studium
- Mehrjährige Führungserfahrung im Vertrieb eines Industrieunternehmens, idealerweise im Automotive-Umfeld
- Nachweisbare Erfolge im Business Development sowie in der Gewinnung von Neugeschäft
- Erfahrung in der strategischen Entwicklung von Kunden und Geschäftsfeldern
- Ausgeprägte betriebswirtschaftliche Kompetenz sowie Ergebnisverantwortung
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Bereitschaft zu regelmäßiger Präsenz

***Der Mensch ist entscheidend für uns, nicht das Geschlecht!**

Wir setzen auf Vielfalt und Diversität, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie Geschlecht, Alter, Religion, ethnische Herkunft, Behinderung, oder sexuelle Identität. Daher kennzeichnen wir auch die Jobtitel nicht explizit mit w/m/d.

greatHEADS

DIE PERSONALBERATER

GET IN TOUCH

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Unterlagen an: aline.toedtmann@greatheads.de,
Telefon +49 521 16397704 (oder über das Bewerbungsformular auf unserer Website). Wir
begleiten Sie vertraulich und professionell durch den gesamten Bewerbungsprozess und
freuen uns auf Ihre Kontaktaufnahme.

Berater : Aline Tödtmann
Berater E-Mail : aline.toedtmann@greatheads.de
Berater Telefon : +49 521 163 977 04



Aline Tödtmann

***Der Mensch ist entscheidend für uns, nicht das Geschlecht!**

Wir setzen auf Vielfalt und Diversität, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie Geschlecht, Alter, Religion, ethnische Herkunft, Behinderung, oder sexuelle Identität. Daher kennzeichnen wir auch die Jobtitel nicht explizit mit w/m/d.

greatHEADS

DIE PERSONALBERATER

ÜBER UNS

***Der Mensch ist entscheidend für uns, nicht das Geschlecht!**

Wir setzen auf Vielfalt und Diversität, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie Geschlecht, Alter, Religion, ethnische Herkunft, Behinderung, oder sexuelle Identität. Daher kennzeichnen wir auch die Jobtitel nicht explizit mit w/m/d.